

## Account Manager (m/w/d)

Job ID: 23102



Basel, Schweiz

### Einleitung

AppTec ist ein weltweit führender Softwarehersteller im Bereich Unified Endpoint Management und Mobile Security. Weltweit nutzen mehr als 6.400 Firmen und Organisationen in 107 Ländern die AppTec360 UEM Plattform für die Herausforderungen, denen Firmen bei der Verwaltung von Applikationen, Dokumenten, Konfiguration und Sicherheit von mobilen Geräten und Desktops gegenüberstehen.



### Profil

**Standort:** Basel-Stadt, Schweiz

**Stellenantritt:** per sofort oder nach Vereinbarung

**Abteilung:** Sales

**Pensum:** 100%

### Ihre Aufgaben

- Betreuung unserer Bestandskunden
- Akquirieren von neuen Kunden
- Repräsentierung von AppTec auf Messen
- Pflege von Kontakten und Kundenbeziehungen
- Marktanalysen für Kundengewinnung
- Beratungs- und Verkaufsgespräche

### Ihre Qualifikationen

- Ausbildung im kaufmännischen Bereich (mindestens 3 Jahre Erfahrung im Vertrieb)
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Ausgeprägte Kommunikations- und Teamfähigkeit
- Kreativität und hohes Qualitätsbewusstsein

### Interessiert?

Bewerben Sie sich jetzt, bitte ausschliesslich per E-Mail an [hr@apptec360.com](mailto:hr@apptec360.com).

Ihre Bewerbung soll bitte folgende Dokumente enthalten:

- Bewerbungsschreiben
- Lebenslauf/CV
- Zeugnisse
- Gehaltsvorstellung
- Frühestmöglicher Eintrittstermin

### Was wir bieten

- Umfassende Weiterbildungsmöglichkeiten
- Flexible Arbeitszeiten
- Ergonomische Arbeitsplätze
- Freie Hardwareauswahl
- Arbeitsort in der Altstadt Basel-Stadt

**Bewerbungen per Post können nicht bearbeitet werden.**